1-Fluxo Básico

FB1. O Vendedor inicia uma nova venda.

FB2. O Vendedor irá inserir os produtos e as respectivas quantidades.

FB3. O vendedor decide encerrar a venda.

FB4. O vendedor solicita um desconto ao Gerente de Vendas.

FB5. O Gerente de Vendas autoriza o desconto.

FB6. O pagamento é processado.

FB7. O caso de uso é encerrado normalmente.

2-Fluxos Alternativos

FA1-Desconto Negado

No passo FB5, caso o Gerente de Vendas não autorize o desconto solicitado, o sistema notifica o Vendedor e a venda segue sem desconto. Ir para o passo FB6.

FA2-Pagamento em cartão recusado

No passo FB6, caso a operadora FasterCard recuse a transação, o cliente poderá escolher entre duas opções:  
 a. Selecionar pagamento em dinheiro, voltar ao passo FB6.  
 b. Cancelar a venda, ir para o passo FB7.

FA3-Produto sem estoque

No passo FB2, se algum dos produtos selecionados não estiver disponível em estoque, o sistema notifica o Vendedor, que poderá:  
 a. Remover o produto, continuar no FB2.  
 b. Cancelar a venda, ir para o passo FB7.

3-Pontos de Exclusão/Extensão

PI1-Autorizar Desconto

No passo FB4, o sistema executa o ponto de inclusão Autorizar Desconto pelo Gerente de Vendas.

PE1-Verificar Estoque

No passo FB2, o sistema sempre executa automaticamente o ponto de extensão Verificar Estoque para validar a disponibilidade dos produtos.

4-Cenários

C1 - FB1, FB2, FB3, FB4, FB5, FB6, FB7.

C2 - FB1, FB2, FB3, FB4, (FA1), FB6, FB7.

C3 - FB1, FB2, (FA3), FB7.

C4 - FB1, FB2, FB3, FB4, FB5, FB6, (FA2), FB7.